

FNABA

FEDERAÇÃO NACIONAL
DE ASSOCIAÇÕES DE
BUSINESS ANGELS



AEP
FUNDAÇÃO



World Business™
Angels Association

"COMO EMPREENDER EM PORTUGAL? "



Francisco Manuel Banha
Presidente da Direcção da
FNABA

fbanha@gesbanha.com

www.fnaba.org

www.eban.org

www.wbaa.biz

PORTO , 1 DE FEVEREIRO DE 2013

Uma breve biografia



**Francisco Manuel
Banha**

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- ❖ *Fundador e Presidente do C.A. da Gesbanha – Gestão e Contabilidade, S.A. desde 1986;*
- ❖ *Fundador e Presidente do C.A. da Gesventure – Desenvolvimento de Novas Tecnologias, S.A. desde 1999;*
- ❖ *Fundador e Presidente da Gesentrepreneur- Empreendedorismo Sustentável, Lda, desde 2006;*
- ❖ *Fundador e Presidente da Associação Portuguesa de Investidores em Start-Up's (Business Angels Club – www.businessangels.pt), 1º Clube de Business Angels português em actividade desde 1999;*
- ❖ *Presidente da Federação Nacional das Associações de Business Angels – www.fnaba.org*
- ❖ *Membro da Direcção da EBAN- European Business Angels Networking – www.eban.org*
- ❖ *Membro da Direcção da WBAA – World Business Angels Association – www.wbaa.biz*
- ❖ *Assessor/ Consultor, desde 1986, nas áreas administrativas, contabilísticas, fiscais, económicas e financeiras de diversas empresas nacionais e multinacionais;*
- ❖ *Consultor de Capital de Risco, Corporate Finance, Empreendedorismo, Estratégia Empresarial, Tecnologias de Informação, Capital Conhecimento, Internet, Agrobusiness, Contabilidade e Fiscalidade.*
- ❖ *Business Angel na Sociedade Panificadora Estrela de São Cristóvão, Lda; ORTIK e 112 VIDEO ; Fundador e Administrador das Start-Up Move Interactive, S.A., Fórmula Inovadora, S.A ; Zonadvance, S.A.*
- ❖ *Presidente da Mesa de Assembleia Geral da BIOALVO; BIOTREND E CRITICAL VENTURES , SA*

FORMAÇÃO ACADÉMICA

- ❖ *Mestre em Gestão de Empresas pelo ISEG, com o trabalho “O Impacto da Fiscalidade no Sector do Capital de Risco”, aprovado por unanimidade e distinção. (1996)*
- ❖ *MBA em Estratégia Empresarial no ISEG com classificação final de 16 valores. (1995)*
- ❖ *Licenciado em Organização e Gestão de Empresas pelo Instituto Superior de Novas Profissões com média final de 14,3 valores. (1987)*
- ❖ *Técnico Oficial de Contas com inscrição na DGCI desde 1986.*
- ❖ *Formador Credenciado pelo INOFOR desde 1997.*
- ❖ *Advisory Board Charter Capital-IT (Paris).*



INICIATIVAS LITERÁRIAS

- ❖ Autor do livro “Capital de Risco - Os Tempos Estão a Mudar”, Editora Bertrand, 2000;
- ❖ Autor do Livro “Capital de Risco – O Impacto da Fiscalidade”, Vida Económica, 1998;
- ❖ Colaboração no livro do Prof. Doutor Vasconcellos e Sá, “Ventos de Mudança”, Bertrand, 1998;
- ❖ Publicação regular de artigos de opinião no Semanário Económico, Vida Económica, Jornal de Notícias, Jornal de Negócios, Prémio, Ideias & Negócios, Diário Económico e Exame. Presença pontual no Expresso, Jornal Empresarial, Tribuna das Autarquias, Eurocontas, APECA, Valor, Fortunas & Negócios, PME Negócios, Portugal Brasil, África Hoje, Negócios & Franchising, Público, Vox Populi, Jornal do Imobiliário, Guia do Empresário, Revista da Qualidade, Jornal Empreendedor e Cadernos de Economia (Ordem dos Economistas);
- ❖ Publicação regular de artigos nos websites da Gesbanha e Gesventure.
- ❖ Fundador do Blogue : www.franciscobanha.com

OUTRAS INFORMAÇÕES

- ❖ Participação em mais de 200 seminários e conferências como orador;
- ❖ Membro Júri, dos Concursos de Planos de Negócio promovidos pelo Curso de Pós-Graduação em Empreendedorismo do INDEG-ISCTE, VECTOR (IST), Bioempreendedor - APBio; Poliempreenda;
- ❖ Presidente do Conselho Fiscal da APCRI – Assoc. Portuguesa de Capital de Risco
- ❖ Ex-Vice – Presidente Fórum para Competitividade e actual membro Conselho Consultivo
- ❖ Vice-Presidente do Conselho Geral da CIP – Confederação Empresarial de Portugal
- ❖ Presidente do Conselho Consultivo da Associação dos Pequenos Investidores
- ❖ Medalha de Mérito Empreendedor da Autarquia de Penela
- ❖ Menção Honrosa na categoria “Filosofia Empresarial e Pessoal” na Final Nacional do Concurso Worldcom Young Business Achiever 98;
- ❖ Professor de Empreendedorismo e Venture Capital no MBA do ISEG;



Bertrand Editora, 2000



Vida Económica, 1998

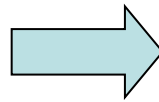
Agenda

A REALIDADE EMPRESARIAL PORTUGUESA

O ECOSSISTEMA EMPREENDEDOR NACIONAL

A IMPORTANCIA DOS BUSINESS ANGELS

CONCLUSÃO



- 99.78% tecido empresarial é constituído por micro, pequenas e médias empresas
- 372.961 empresas em 2008 entregaram declarações fiscais:
- 330.577 exportam “0”
- 7.140 exportam + de 500K
- 43% possuem 5k de C.Social

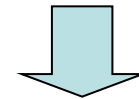
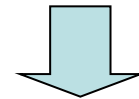
Fonte: Ministério Justiça/ANJE e dados 2008

- A Sobrevivência depende da capacidade de conseguirmos aumentar a capacidade de exportar/diminuir importações
- Produtos Inovadores e de Qualidade

OBJECTIVO DOS GOVERNOS :

COLOCAR O PESO DAS
EXPORTAÇÕES NO PIB
ENTRE 45 E 50% FACE AOS
ACTUAIS 35%.

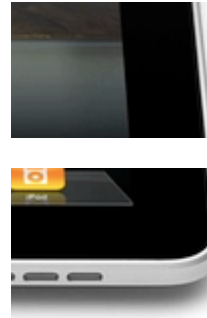
COMO?

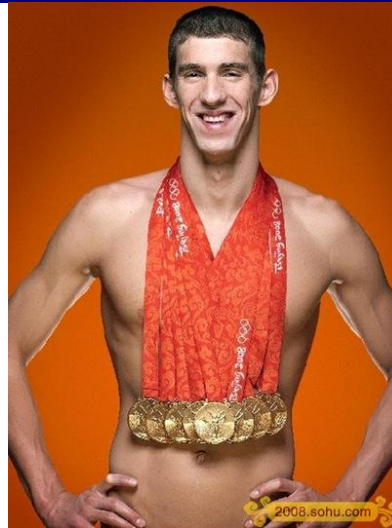
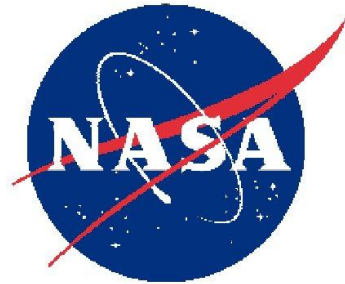


“ Adequada estrutura de capitais e acesso ao Conhecimento ”



Preço de Venda ao Público	40 Usd
Matéria Prima	14 Usd
Logitech (Mkt e Desenvol)	8 Usd
Distribuidores e Retalhistas	15 Usd
Salários chineses	3 Usd

**Preço Venda ao Público****\$499****Margem**
\$239.40 (48%)**Ecrã e
revestimento
exterior \$104****Chips \$41.55****Memória (16Gb)**
\$29.50**Bateria e outros
materiais \$84.55**



P.S. Em Pequim 94% das provas foram ganhas por atletas que usaram estes fatos



Medalhas Olímpicas



A empresa de Manuel Ramos (Nelo) começou numa garagem em 1980

P.S. Nelo equipou mais de 80% dos participantes que ganharam cerca de 40% das medalhas

... Implica Mudança de Atitude dos Empresários Nacionais

0 Criar nas PME's o Estilo Silicon Valley:

- aprendizagem contínua
- amor pelo risco
- ausência do receio de fracasso

0 Criar um kit de ferramentas para submeter ideias:

- porque devemos investir
- quais os mercados potenciais
- quem podem ser os novos concorrentes
- que tipo de alianças são necessárias

0 Criar uma forte ligação ao Ecossistema Empreendedor

Agenda

A REALIDADE EMPRESARIAL PORTUGUESA

O ECOSISTEMA EMPREENDEDOR NACIONAL

A IMPORTANCIA DOS BUSINESS ANGELS

CONCLUSÃO



193%

**Foi quanto cresceu o número de licenciados em
Matemática, Ciências e Tecnologias entre 2000 e
2008 colocando Portugal acima da Média dos
Países da União Europeia**

**75.000 Investigadores em Portugal :
76% nas Universidades e
24% nas Empresas**

SERVICIOS



INDUSTRIA



“

Our decision is a result of the recognition of the hospitality and the commitment of the Portuguese Government, of the multilingual skills of the local population as well as its professionalism and ability, and proven success in innovation areas.”

Chris Dedicoat, Senior Vice-President for Europe, Cisco

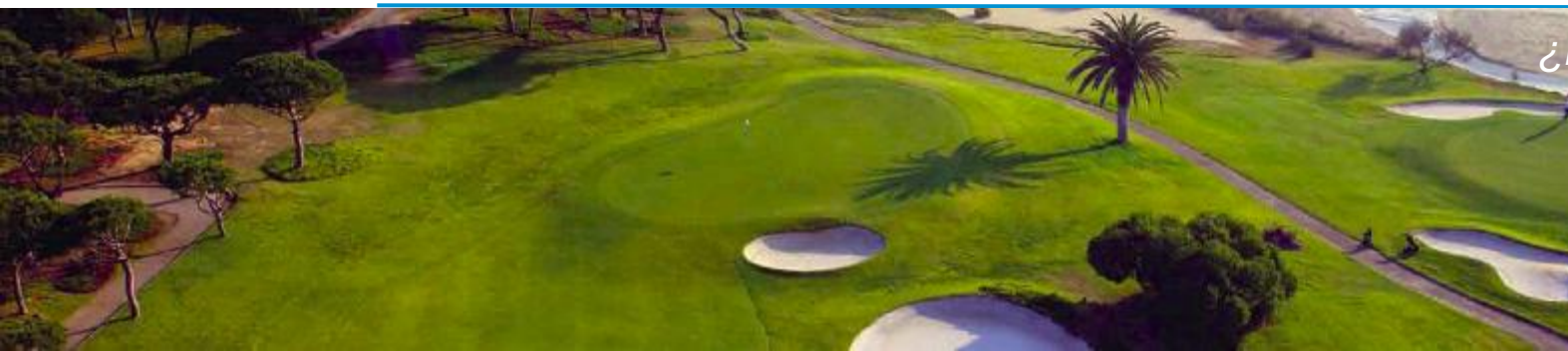
”

“

One of our main strategic lines was always to shorten distances with the academic world and to bet in strong innovation, investigation and development in Portugal thus taking advantage of the Portuguese engineer's excellence.

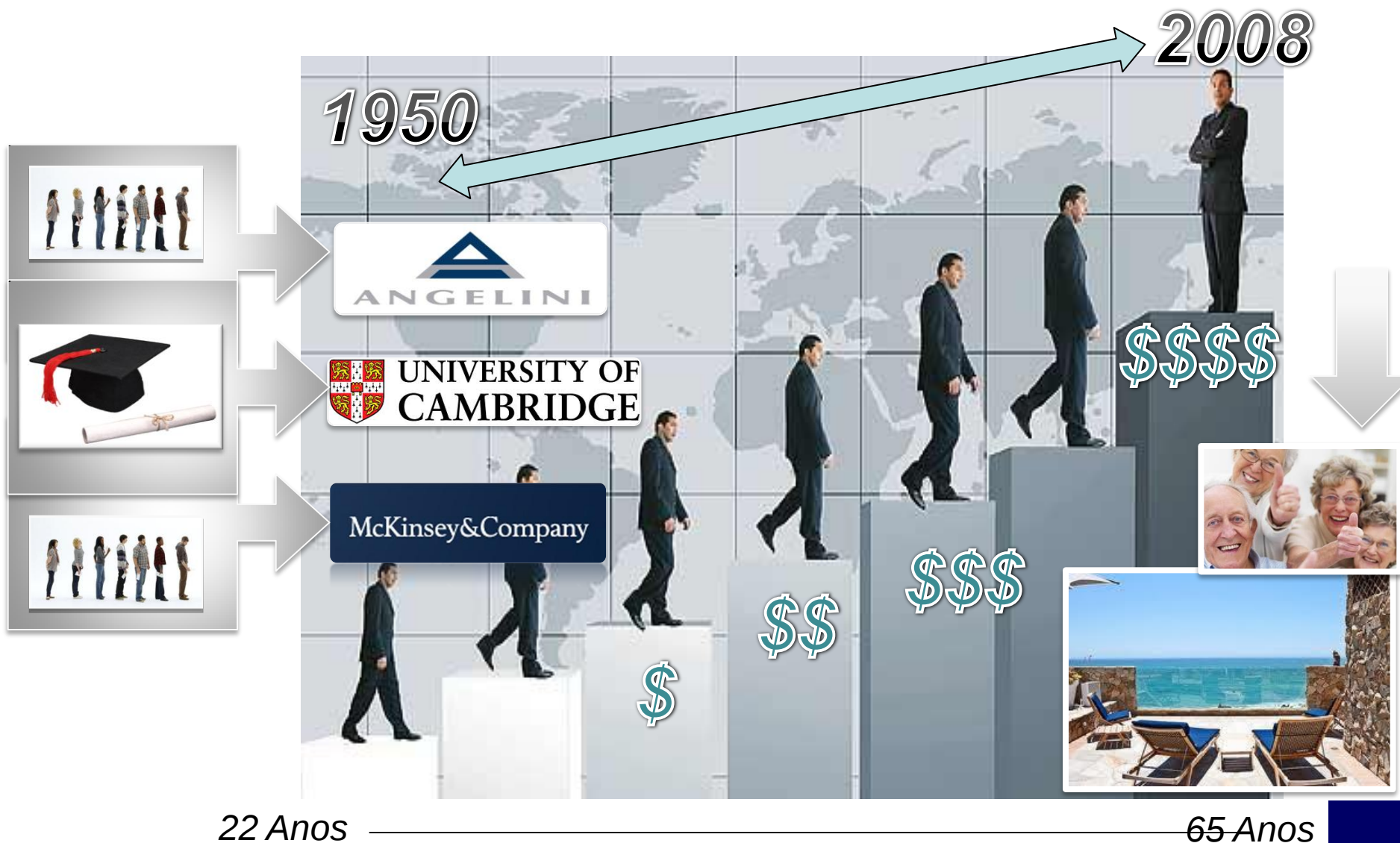
João Picoto, Chairman of Nokia Siemens Networks Portugal

”

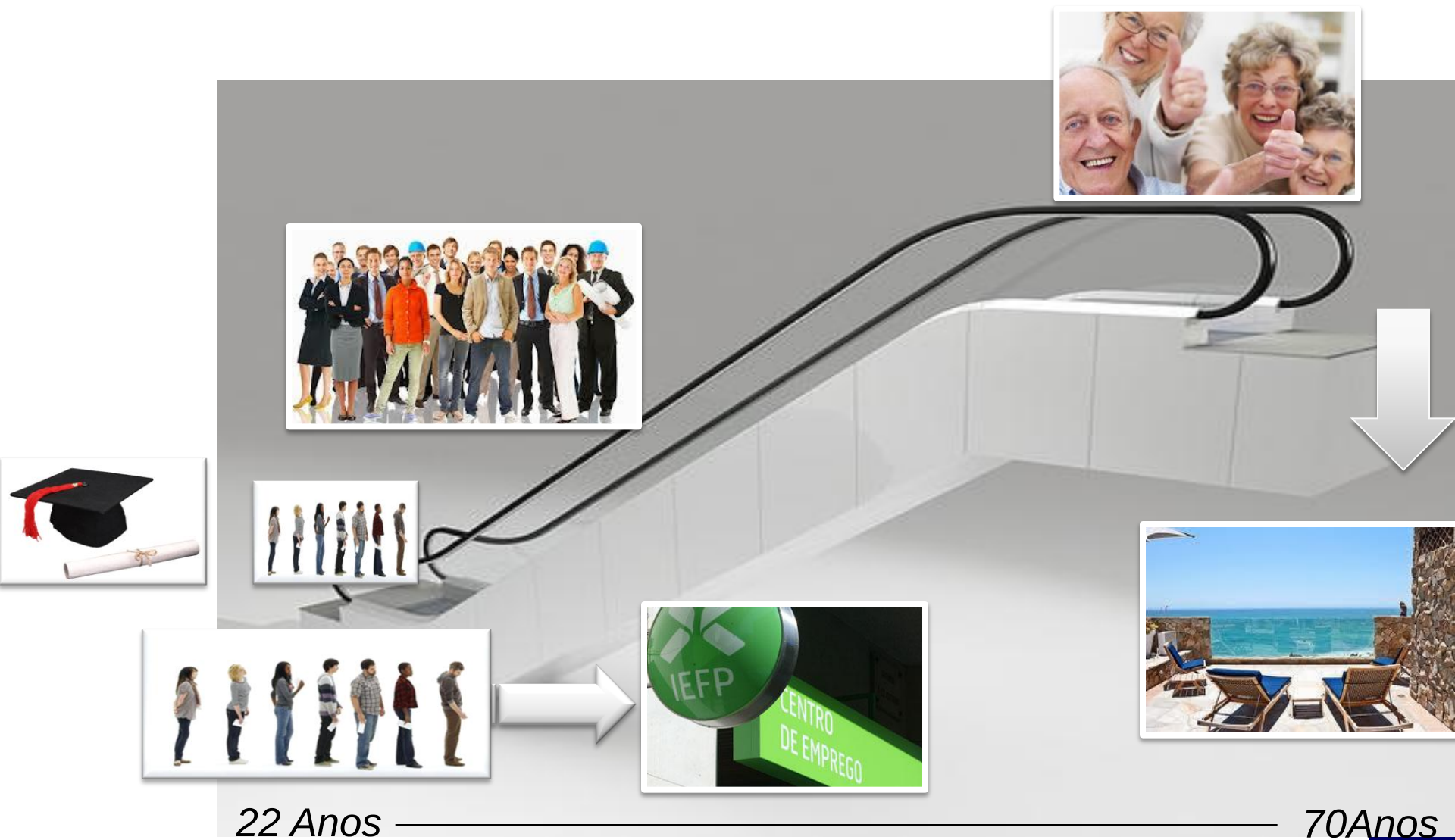


¿Porquê Portugal?

De Um Mundo Profissional Estável...



A Um Completamente Incerto !!!

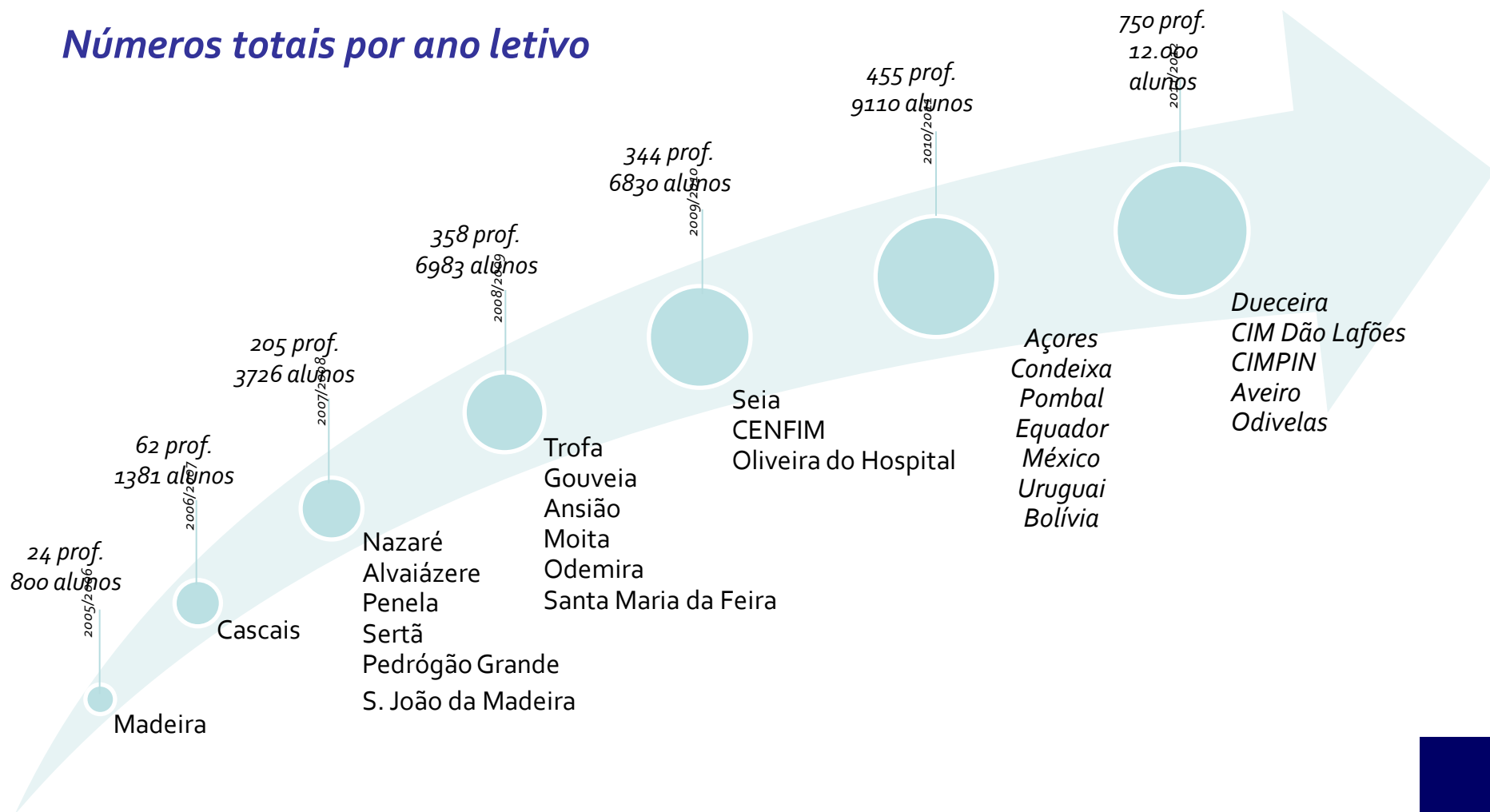


*Estudo de Aurora Teixeira & Todd Davey Faculdade de Economia da
Universidade do Porto, Muenster University of Applied Sciences*

- *Apenas 6% dos alunos portugueses criam empresas*
- *Em países como Irlanda, EUA e Reino Unido este valor é de 50%*
- *Principais obstáculos: aversão ao risco, falta de capacidade de inovar, pouca criatividade, desconhecimento da burocracia que envolve a criação de uma empresa*
- *1/3 dos alunos tem intenção de criar o próprio emprego*
- *Estudo sugere aproximação entre alunos e empresários para esclarecimento do processo de criação de empresas*
- *80% dos alunos refere que seriam mais empreendedores se as universidades promovessem estes contactos com empresários ou docentes com experiência empresarial*



Números totais por ano letivo



- ✓ Os Empreendedores são quem assume os **riscos**, os fazedores, os que executam.”
- ✓ “Não será uma nova política que salvará a economia, serão os empreendedores que corajosamente tudo arriscam para **levar a inovação ao mercado.**”
- ✓ Os empreendedores são **heróis da história** pois contribuem para o progresso do país”





- ✓ The kids, who are between 7- and 16-years-old, were all named finalists in a contest sponsored by "The Secret Millionaires Club" cartoon that Buffett appears in.
- ✓ An online vote from May 7-14 will help determine which of the finalists will win grand prizes of \$5,000. The runners up will receive \$500 prizes.
- ✓ The teachers of the grand prize winners will each receive \$1,000, and the other finalists' teachers will receive \$250.





Robert Nay, 14 anos

Robert Nay, um jovem norte-americano de 14 anos, desenvolveu um jogo para o iPhone que ocupa agora a primeira posição do top de jogos gratuitos mais descarregados da App Store.

Chama-se Bubble Ball e já superou os dois milhões de downloads. Segundo a empresa do jovem, a Nay Games, na primeira semana em que ficou disponível foi descarregado mais de 300 mil vezes.

Assim, conseguiu superar a versão gratuita de Angry Birds, o jogo da App Store mais popular até então.

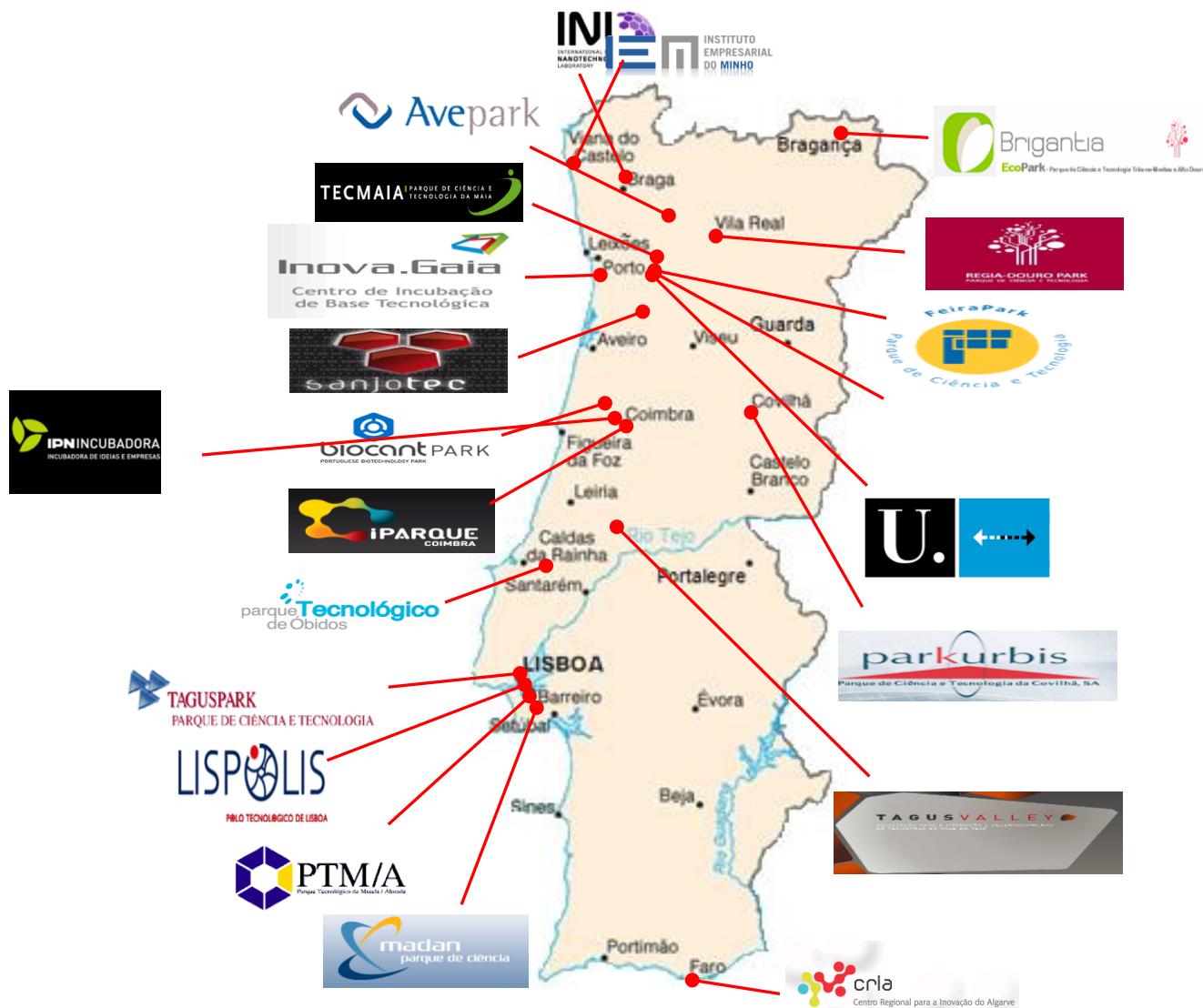
O criador, Robert Nay, mora em Utah, nos Estados Unidos e nos tempos livres gosta de programar os seus próprios jogos para o iPhone.

O jovem, que confessa ter sido apanhado de surpresa pelo êxito do jogo, já está a preparar outra aplicação para o iPhone.

O que têm estes projetos em comum?



Excelentes Infra-Estruturas de Inovação



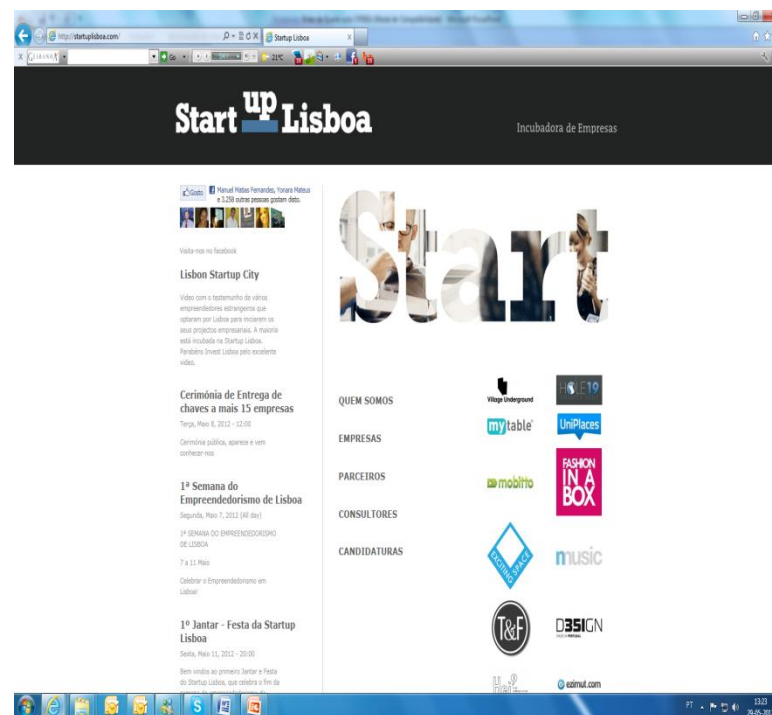
Ninhos Empresas /Aceleradoras QUEM E ONDE?



Ninho de empresas DNA CASCAIS



www.dnacascais.pt



<http://startuplisboa.com/>

Linhas de Crédito

	Microinvest	Invest +
Montante global da linha (euros)	15.000.000	85.000.000
Montante de investimento total admissível por projecto (euros)	<=20.000	>20.000 e <= 200.000
Montante de financiamento	<=20.000	>20.000 e <= 100.000 e <= 95% do investimento total e <= 50.000 por posto de trabalho criado a tempo completo
Desembolso	50% com a assinatura do contrato e duas tranches de 25%, cada, mediante apresentação de documentos de despesa comprovativos da aplicação dos valores anteriormente utilizados	30% com a assinatura do contrato e duas tranches de 35%, cada, mediante apresentação de documentos de despesa comprovativos da aplicação dos valores anteriormente utilizados
Prazo do desembolso	Prazo máximo de 6 meses após a assinatura do contrato	
Prazo do reembolso	84 Meses (24 de carência+60 de amortizações - mensais e constantes), sem prejuízo da possibilidade de amortização antecipada, total ou parcial, sem custos	
Reestruturação	Os períodos de carência são prorrogáveis por 12 meses e o prazo global da operação pode ir até 108 meses	
Taxa de juro	Euribor 30 dias+Spread 2,5 %	
Juros a cargo do beneficiário	Euribor 30 dias+0,25%, com uma taxa mínima de 1,5% e máxima de 3,5%, que são liquidados mensal e postecipadamente	
Bonificação da taxa de juro	No 1º ano é total (juros a cargo do IEF);	
	Nos 2º e 3º anos é igual à diferença entre a taxa de juro e o juro suportado pelo beneficiário.	

Birdwatching

Portugal entrou neste segmento nos últimos anos, e tem sido destacado com um destino de excelência.

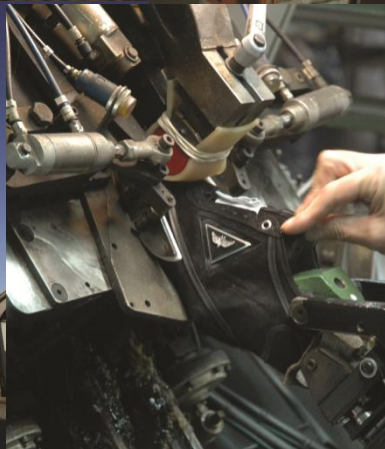
Passam por Portugal, anualmente, 330 espécies....

Outras área do turismo de Natureza:

- *Pedestrianismo*
- *Atividades radicais*
-



Mais de 360 empresas
ligadas ao turismo de
Natureza



THE NORTH CANYON

BY GARRETT MCNAMARA

01 EXPLORING
29 PRAIA DO NORTE
NAZARÉ NOV.

MUNICÍPIO DA NAZARÉ
Câmara Municipal

nazaré qualifica

CDAU
CLUBE DE DESPORTOS
ALTERNATIVOS DA NAZARÉ

Los Angeles Times



Sistema para transferência de “peso” da obesidade ocidental para as populações mais carenciadas;

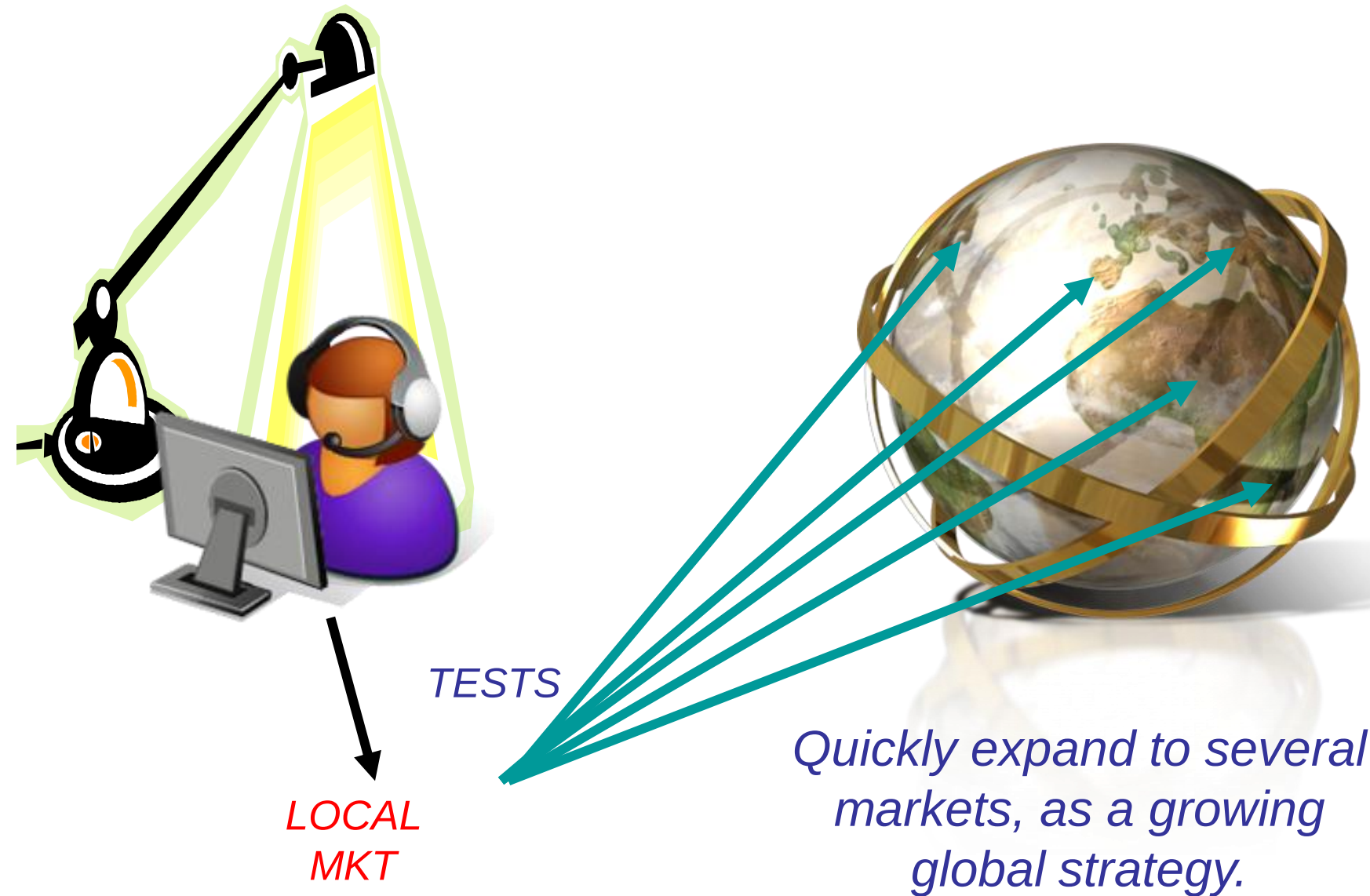
Rastreios cardio-vasculares e de índice massa corporal nas empresas.

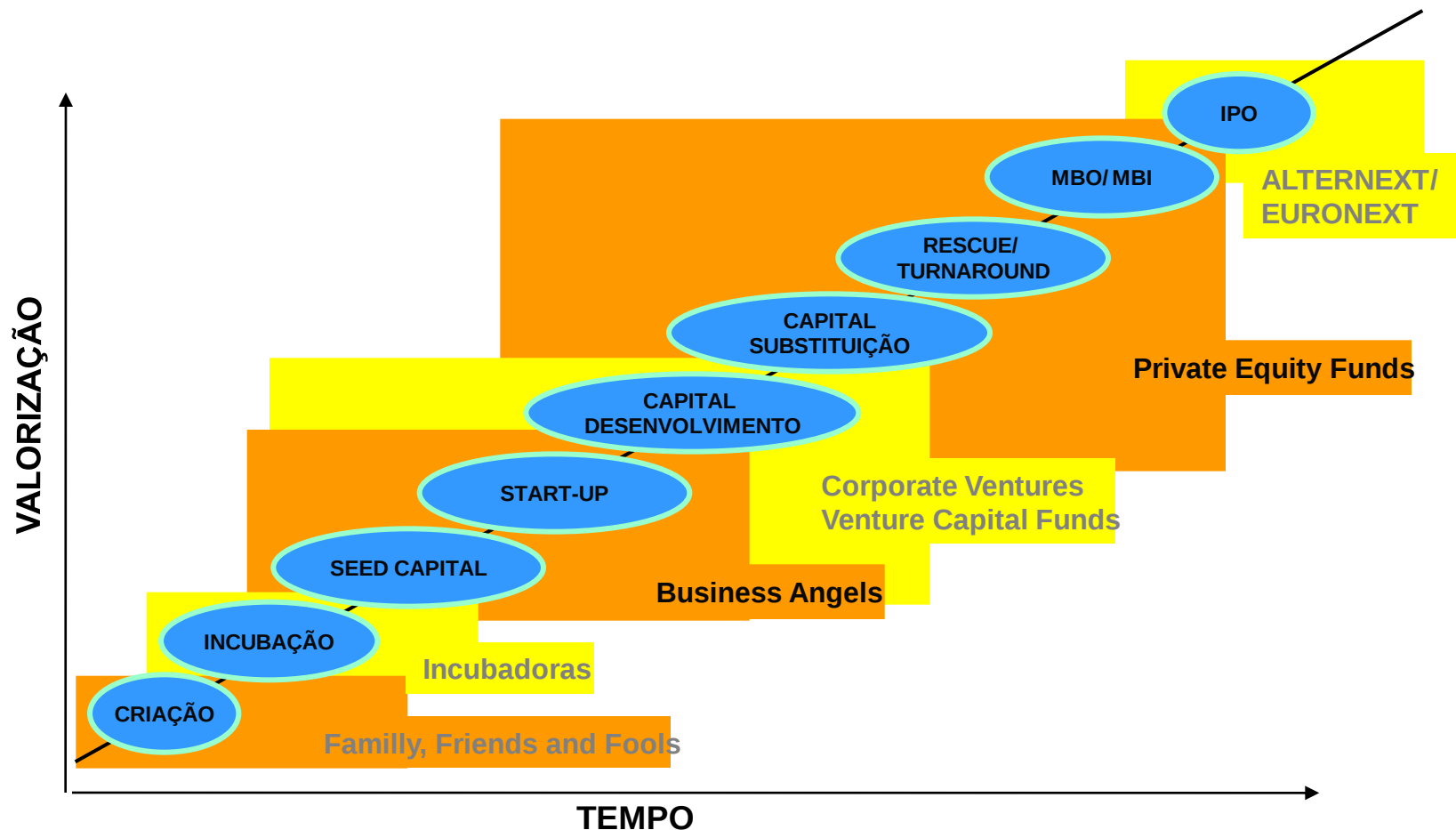


O excesso de peso médio da empresa representará um donativo proporcional a uma ONG que lide com problemas de fome.

FNABA **NEGÓCIO DE BASE REGIONAL PARA O MERCADO GLOBAL!**

FEDERAÇÃO NACIONAL
DE ASSOCIAÇÕES DE
BUSINESS ANGELS



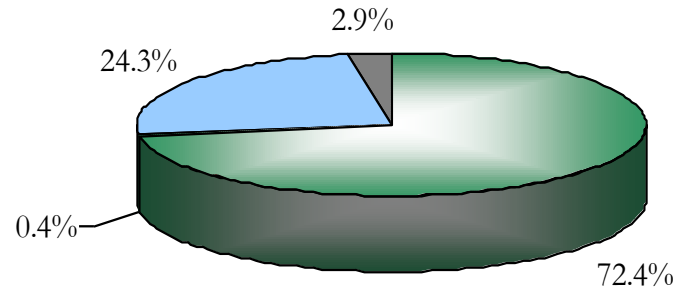


- ASSOCIAÇÃO DE 2 ENTIDADES:
 - O EMPREENDEDOR QUE TEM UM PROJECTO (POR VEZES UMA IDEIA), E ;
 - UM INVESTIDOR DISPOSTO A PARTICIPAR NO FINANCIAMENTO DO DESENVOLVIMENTO DO PROJECTO.

OS EMPREENDEDORES E O CAPITAL DE RISCO:

Seed/Start-up

Fonte: NUBS/EVCA



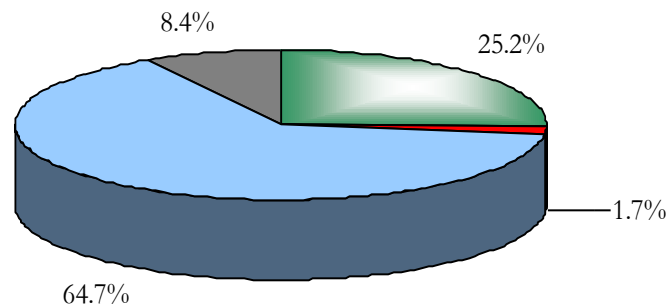
■ Poderia não existir

■ Ter-se-ia desenvolvido mais rapidamente

■ Ter-se-ia desenvolvido mais lentamente

■ Ter-se-ia desenvolvido ao mesmo ritmo

Expansão



- INVESTIMENTOS REALIZADOS EM 2005 PELAS SCR- ESPANHA:
- Resultados Alcançados – 2005/2008- pelas empresas alvo vs as que não tiveram CR:
 - Crescimento anual médio V.N.de 10.2% face a uma quebra de 4%
 - Criaram-se mais 10 empregos por empresa face a 1.5
 - Nas variáveis vendas; resultados brutos; e total do activo registaram-se crescimentos extremamente significativos enquanto as outras empresas tiveram quebras generalizadas e de montantes elevados
 - O emprego aumentou e a produtividade também porque o crescimento das vendas e dos resultados brutos são superiores ao aumento dos empregados e dos activos;
 - ESTES RESULTADOS DEMONSTRAM QUE O CR PODE NÃO SER A FÓRMULA MÁGICA PARA SAIR DA CRISE MAS CERTAMENTE PODE E DEVE DAR UM GRANDE CONTRIBUTO!!!

unidades: 1.000 euros	2003		2004		2005		2006		2007		2008			2009			2010			2011		
TIPO DE INVESTIMENTO	Valor	Empresas	Valor	Empresas	Valor	Empresas	Valor	Empresas	Valor	Empresas	Valor	Empresas	% Valor	Valor	Empresas	% Valor	Valor	Empresas	% Valor	Valor	Empresas	% Valor
Semente	0	0	0	1	4.332	13	6.000	12	200	1	0	0	0,0%	0	0	0,0%	0	?	0,0%			0,0%
Start-Up	13.503	34	24.187	38	26.721	53	18.059	57	27.813	48	8.022	?	3,0%	31.305	?	10,3%	5.000	10	3,0%	8.500	27	2,0%
Expansão	59.850	59	89.507	62	86.313	50	86.944	37	29.996	25	2.912	?	1,1%	8.866	?	2,9%	62.000	7	37,8%	99.300	44	23,5%
Substituição	19.240	14	4.776	2	116.365	7	17.761	11	260	2	3.242	?	1,2%	65.069	?	21,4%	8.000	1	4,9%			0,0%
Recue/Tumaround	0	0	1.698	11	1.371	7	1.819	3	17.713	6	0	0	0,0%	67.716	0	22,3%	?		0,0%	5.600	4	1,3%
Buyout	8.341	6	4.050	2	9.442	5	38.299	12	92.908	11	250.819	?	94,0%	130.442	?	43,0%	89.000	23	54,3%	310.000	27	73,2%
Outros	0	0	0	0	0	0	11.163	11			1.764	?	0,7%	?		0,0%	?		0,0%			0,0%
Total	100.934	113	124.218	116	244.544	135	180.045	143	168.890	93	266.759	0	100,0%	303.398	132	100,0%	164.000	51	100,0%	423.400	102	100,0%

“Seed” em Espanha : 1º semestre 2010 : 57 Operações Novas 19 milhões euros

2º idem 2010 : 52 idem 9 idem

1º “ 2011: 63 “ 10,7 “

2º “ 2011: 130 “ 20.5 “

Fonte: APCRI –Associação Portuguesa de Capital de Risco e Desenvolvimento

Fundos de Capital de Risco constituídos no âmbito do Compete		
Designação	Entidade Gestora	Total
FCR PME/BES	ES Capital SCR, SA	10.000.000
FCR ES Ventures Inovação e Internacionalização	ES Ventures SCR, SA	10.000.000
FCR ASK Celta	ISQ Capital SCR, SA	20.000.000
FCR AICEP Capital Global Internacionalização	AICEP Capital Global SCR, SA	20.000.000
FCR Turismo Inovação	TC Turismo Capital SCR, SA	20.000.000
FCR Patris Capital Partners	Patris Capital SCR, SA	10.000.000
FCR Capital Criativo I	Capital Criativo SCR, SA	20.500.000
FCR InovCapital Ind. Criativas	InovCapital SCR, SA	6.000.000
FCR Novabase Inovação e Internacionalização	Novabase Capital SCR, SA	11.760.000
FCR Critical Ventures I	Critical Ventures SCR, SA	5.000.000
FCR InovCapital Biocant	InovCapital SCR, SA	4.000.000
FCR InovCapital Early Stages	InovCapital SCR, SA	7.166.500
FCR ASK Capital	ISQ Capital SCR, SA	11.000.000
FCR Fast Change II	Change Partners, SCR, SA	10.000.000
FCR InovCapital Universitas	InovCapital SCR, SA	5.000.000
FCR InovCapital Actec II	InovCapital SCR, SA	7.338.765
FCR Istart I	ES Ventures SCR, SA	5.000.000
FCR Beta Ciências da Vida	Beta SCR, SA	2.500.000
Total		185.265.265

FUNDO DE CO-INVESTIMENTO COM BUSINESS ANGELS



- **Concurso Público iniciado em:** 31 de Agosto de 2008 e em Vigor desde: Março 2011
- **Mecanismo:** Programa COMPETE (Com Fundos Comunitários)
- **Fundos Inicialmente Afectos :** 10 Milhões de Euros
- **Fundos Efectivamente Afectos:** 28 Milhões de Euros
- **Número de Candidaturas apresentadas:** 67 – 52 FNABA
- **Número de Candidaturas Aprovadas:** 54 – 46 FNABA
- **Número de Business Angels envolvidos :** 267 – 217 FNABA
- **Fundos Aportados pelos Business Angels :** 12.5 Milhões de Euros
- **Fundos Aportados pela Caixa Capital : 1.5 Milhões de Euros**
- **69 Investimentos Realizados em 20 meses no montante de: 9.2 Milhões de euros**



32.8 Milhões Euros disponíveis para serem investidos em start ups

“BA EM PORTUGAL: TUDO COMEÇOU EM JANEIRO 2000”



FNABA

FEDERAÇÃO NACIONAL
DE ASSOCIAÇÕES DE
BUSINESS ANGELS

BUSINESS ANGELS Club

Critical

software

Critical

move

Critical

manufacturing

INTELLIGENT
TRANSPORT
SYSTEMS

2009

Critical

health

UNLEASH THE
POWER OF
MANUFACTURING

2008

Critical

materials

INNOVATION IN
VISION AND
MOBILITY LOSS
PREVENTION

2008

Critical

links

MATERIALS WITH
INTELLIGENCE

2008

Critical

software

UNIFIED
COMMUNICATIONS

2006

DEPENDABLE
TECHNOLOGIES
FOR CRITICAL
SYSTEMS

1998

7



CRITICAL
ventures

*A Critical Ventures é uma sociedade de
capital de risco detida a 100% pela Critical
SGPS.*

ASSOCIAÇÕES DE BUSINESS ANGELS

MEMBROS

- » ***Invicta Angels***
- » ***Assoc. Investidores Capital Risco Covilhã***
- » ***Clube de Cascais***
- » ***Business Angels Club***
- » ***Assoc. de Business Angels do Algarve***
- » ***Vima Angels (Guimarães)***
- » ***Clube de Business Angels do Alentejo***
- » ***Coimbra – Centro Business Angels***
- » ***Open BA Marinha Grande***
- » ***Associação de BA Santarém***

ASSOCIAÇÕES EM CONSTITUIÇÃO

- » ***Açores***
- » ***Madeira***



- ❖ Criar uma plataforma internacional que proporcione o intercâmbio regular entre investidores, Business Angels, de origem Portuguesa e o acesso a novos mercados às empresas por estes financiadas ao mesmo tempo que interagem com organizações locais de investidores.



FNABA foi uma das 7 entidades que integrou a Comitativa Presidencial na visita aos EUA no passado mês de Novembro

Os business angels na Diáspora portuguesa



Agenda

A REALIDADE EMPRESARIAL PORTUGUESA

O ECOSISTEMA EMPREENDEDOR NACIONAL

A IMPORTANCIA DOS BUSINESS ANGELS

CONCLUSÃO

Business Angels nos EUA

UMA EXPERIÊNCIA “DIVINA”!!!

TEXCHANGE
elevating innovation**Google**TM**You Tube****Michelson
Diagnostics****YAHOO!**trampoline
systems

BullionVault.com

PRICEMINISTER
l'Achat - Vente Garanti**amazon.com.****facebook****EM 2012 NOS EUA:****250.000 BA**
INVESTIRAM**EM 57.000 NOVOS**
PROJECTOS NUM**TOTAL DE :**
USD 20 Mil Milhões**CISCO****ALCOA****myspace.com**TM
a place for friends

SUMMARY OF INDUSTRY STATISTICS

Statistics	Trend y-o-y (Europe)	Europe	USA
Number of networks	↑	circa 420	360
Of which commercial	→	circa 20%	
Estimated number of business angels	→	75k	265K
Total amount invested annually by angels (est.)	→	€ 3.5 bln	\$20.1 bn
VC investments in seed and start-up/early stage	↓	circa € 1.8 bln	\$2.5 bn

Source: EBAN; NVCA Yearbook 2011; www.pitchbook.com; Center for Venture Research at the University of New Hampshire

EUROPEAN ANGEL MARKET= c. 23% OF US ANGEL MARKET

Average exchange rate 2010: 1 USD:0.76€

Source: <http://www.oanda.com/lang/fr/currency/historical-rates/>

...Mas também na Europa!



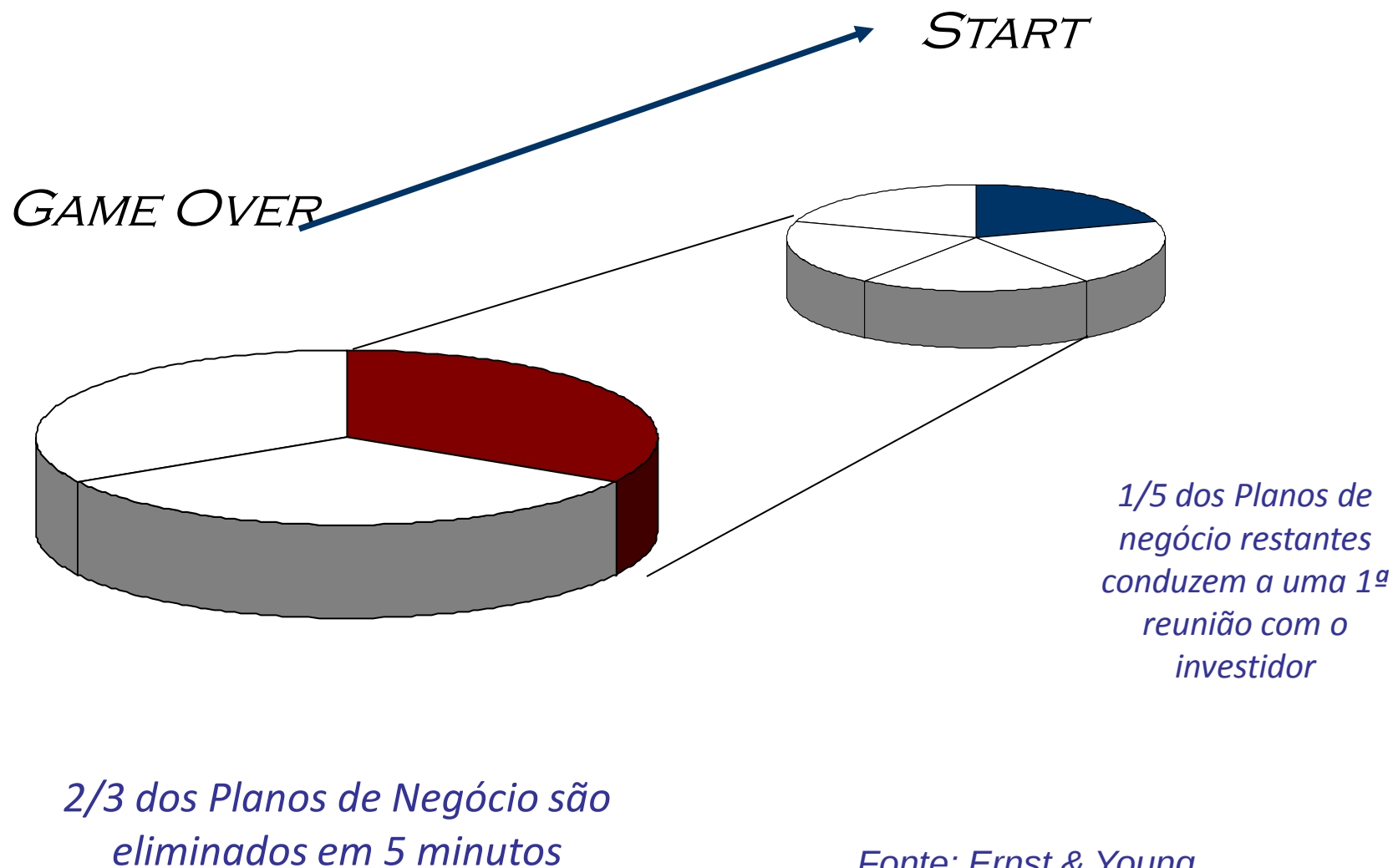
O papel dos *Business Angels*

- Capitais fundos próprios
- Reforço de competências de gestão
 - Funcionais (Marketing, Finanças, Recursos Humanos, etc....)
 - Sectoriais (ligados às características do sector de actividade)
- **Networking**
 - Procura de novos clientes
 - Reforço de credibilidade nas relações com a banca
 - Procura de novos fornecedores
 - Procura de novos sócios/parceiros
- **Proximidade dos *Business Angels***
 - O primeiro mercado da empresa é a região onde está ii
- **Preparação dos *rounds* de financiamento seguintes**
 - Relacionamento com potenciais investidores institucionais ...
 - ... e consequente redução do risco do “equity gap”



- **A angariação de capital:**
 - **Necessita de um importante trabalho de preparação**
 - **Deve estar integrada num processo organizado e planificado.**
- **O empreendedor deve conseguir interessar os investidores desde a primeira hora, caso contrário a angariação torna-se difícil.**
- **A obtenção de capitais é um momento crucial para a empresa**
“É UMA OPERAÇÃO «ONE-SHOT»”

Alguns dados para reflexão



“Os investidores andam à procura é de negócios com receitas e clientes, e não apenas tecnologia.”

“Os compradores estão à procura de negócios “a sério” e não de 20 engenheiros com uma ideia incrível.”

Michael Elias, Kennet Venture Partners

*Guarda-Chuva para dois**Cabo fotográfico extensível**Ténis com GPS incorporado**Chuteira para futebol feminino*

*Um Plano de Negócios mais do que descritivo,
Deve dar a conhecer o seu "sonho" aos capitalistas*

"Management"

O investimento está no "jockey" não no cavalo !

*O Plano de Negócios deve transmitir que a equipa
de gestão está apaixonada, preparada e mantém
sempre muita atitude !*

Sobretudo qualidade...

"Market"

*O Plano de Negócios deve transmitir que o
mercado alvo é grande, ou está a crescer, e que
existe um plano sólido para conquistar e manter
uma quota de mercado significativa.*

*Seleção de uma indústria, mercado, clientes –
alvo.*

"Money"

É sobre ele que a decisão é tomada.

*O Plano de negócios tem de libertar "cash",
baseado em suposições sólidas e comprovadas.*

"Magic"

*O Capitalista de Risco tem de estar comprometido
com o seu sonho.*

*Tem de existir ambição e que a oportunidade de
investimento não se baseia apenas em "fumos e
espelhos" mas sim numa verdadeira oportunidade*

1. Entusiasmo do Empreendedor
2. Credibilidade do Empreendedor
3. Potencial de vendas do produto/serviço
4. Conhecimentos do Empreendedor
5. Empreendedor agrada ao Business Angel
6. Potencial de crescimento do mercado
7. Qualidade do produto
8. Retorno financeiro percebido
9. Nicho de Mercado
10. CV do Empreendedor

*As qualidades do
Empreendedor
são o mais
importante*

MAIS Importante



MENOS Importante



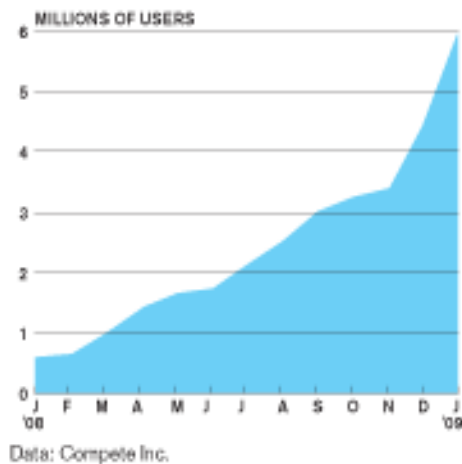
***“ Quando leio um Argumento tenho
sempre um ponto de partida:
Sou suficientemente louco para
poder aceitar tudo”***

Clint Eastwood ao Expresso em 17.11.12

TWITTER... O CEO DA GOOGLE NÃO PENSOU ASSIM...



TWITTER'S TAKEOFF



De 600.000 a 6.000.000
de utilizadores no
espaço de 1 ano.

Muitas das mensagens publicadas no Twitter são sobre tópicos tão comuns como “o que comeram ao almoço” ou “quando é que vão dormir”.

Qual o valor destas mensagens?

A pergunta que todos colocam e ainda ninguém sabe, nem mesmo os próprios fundadores é:

Qual o modelo de negócio?”

“O TWITTER É O EMAIL DOS POBRES...” CEO DA GOOGLE

RECENTEMENTE AVALIADO EM 7 MIL MILHÕES USD

Bridal Brokerage

Buying and re-selling canceled weddings



Lauren Byrne, who is a second-year student at the [University of Virginia's Darden School of Business](#), launched the company this summer out of the [school's incubator program](#)

A **Waymedia** é um operador de Media Digital. Produz e difunde conteúdos em plataforma digital com principal enfoque em serviços de streaming de áudio e vídeo.





**WAYBOX**
MÚSICA QUE CRIA AMBIENTES

SOLUÇÕES DE MÚSICA AMBIENTE À MEDIDA DO SEU NEGÓCIO

Área de cliente

MÚSICA AMBIENTE

O nosso desafio criativo

SOLUÇÕES WAYBOX

SERVIÇOS

ÁREAS SECTORIAIS

PARCEIROS

WAYBOX

XPRESS

A PRIMEIRA SOLUÇÃO DE MÚSICA AMBIENTE COM SUBSCRIÇÃO E LICENCIAMENTO ON-LINE



BUSINESS

SOLUÇÕES DE MÚSICA COSTUMIZADAS PARA O SEU NEGÓCIO



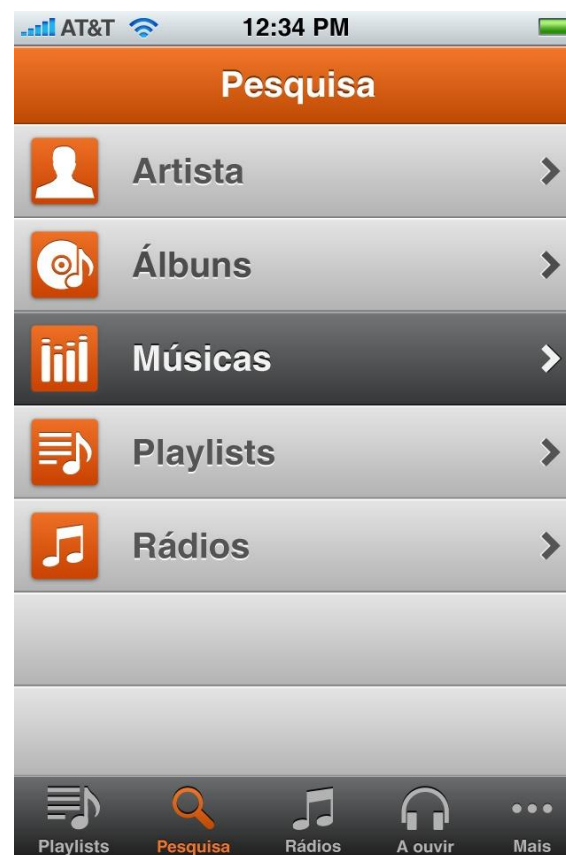
360°

UM MUNDO DE AMBIENTES MULTIMÉDIA PARA DESCOBRIR



- **HOTÉIS**

- Hotel Mundial
- Grande Hotel Porto
- Eurostars das Artes
- Hotel Premium Porto
- Hotel Casa Branca
- Hotel Eurostars Porto
- Hotel Vincci Baixa
- Termas de S. Vicente
- Monte Prado Hotel
- Hotel do Chiado
- Hotel Baía
- Hotel Longevity
- Hotel Jardim
- Hotel Afonso V
- Hotel D. Carlos
- Hotel Central
- Hotel Termal



Mais Hotmail Messenger Bing

Faça do MSN a sua Homepage

Opções | Sign in

MSN Música | Web



Pesquisar



Pesquisar

HOME CINEMA MÚSICA STARLOUNGE VÍDEO BATALHAS GALERIAS JOGOS AMOR & AMIZADE ESPECIAL ESTUDANTE 2011

notícias backstage rising stars críticas biografias agenda myway starlounge música videoclips msn

Top Stories as de idade

Selena Gomez foi à estreia de "A Coisa" (vê as fotos)

Katy Perry pinta-se

publicidade

IMPOSTO PARA OS RICOS Concordas?

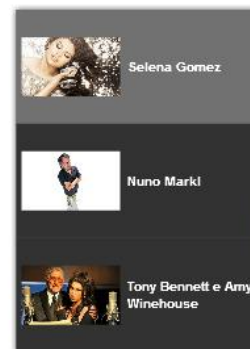


- ☐ Sim
- ☐ Não
- ☐ Ns/Nr

ipe Portugal
Estatística

Participa na pesquisa e poderás GANHAR um PRÊMIO

MSN MÚSICA e MYWAY



A tua música online...

Noticias

Back Stage

Hoje Não Perca



Filhos de Michael Jackson prestam homenagem ao pai (vê as fotos e vídeo)



"Estou sempre a ficar doente porque falo demais", diz Adele



Christina Aguilera surpreende com aumento de peso (vê as fotos e vídeo)

Buraka Som Sistema - We Stay Up All Night



Não fique para trás! Fale INGLÊS FLUENTE

f Curtir

240 mil

Follow

Faça do MSN sua homepage Bem-vindo(a) ao MSN

Web | MSN | Notícias | Imagens | Vídeos | Shopping

Opções da página | Entrar



bing Buscar na Web



Buscas Populares: Horóscopo | Juliana Paes | Celular

CARROS DINHEIRO ENCONTROS ENTRETENIMENTO ESPORTES ESTADÃO ESTILO HORÓSCOPO JOGOS NOTÍCIAS NY TIMES VÍDEO

cinema famosos fotos guias rj guias sp humor música resumo das novelas

terça-feira, 17 de abril de 2012

Lisboa, PRT | 18°/ 10° Escolher cidade

MSN no Twitter | MSN no Facebook



PAULISTÃO

São Paulo inaugura mata-mata no sábado

São Paulo enfrenta o Bragantino às 18h30, no Morumbi; Corinthians, Palmeiras e Santos jogam no domingo

Leia também:

- Após um mês, Lucas festeja volta ao Morumbi
- Guarani joga para voltar a ser o 'Rei do Interior'
- Ponte Preta encara uma 'maratona' de decisões
- Mogi aposta em goleador para surpreender na Vila



shopping

BrandsClub | Dell | NetShoes | XBOX 360 | + Ofertas



Netshoes

Lançamento Nike Importado só R\$189,90 ou 9x de R\$21,10 e Frete Grátis!



São Paulo inaugura mata-mata no sábado



Veja cenas de 'Branca de Neve' antes no MSN



Base aliada já negocia 'operação abafa' em CPI



Bayern e Real abrem semi da Champions

United Resins nasce em 2008 com o objectivo de criar a fábrica mais avançada da Europa ao nível da produção de derivados de resina natural (pinheiro)



Em 2011, a United Resins exportou 100% da produção, no valor de 25 Milhões de euros!!!



Agenda

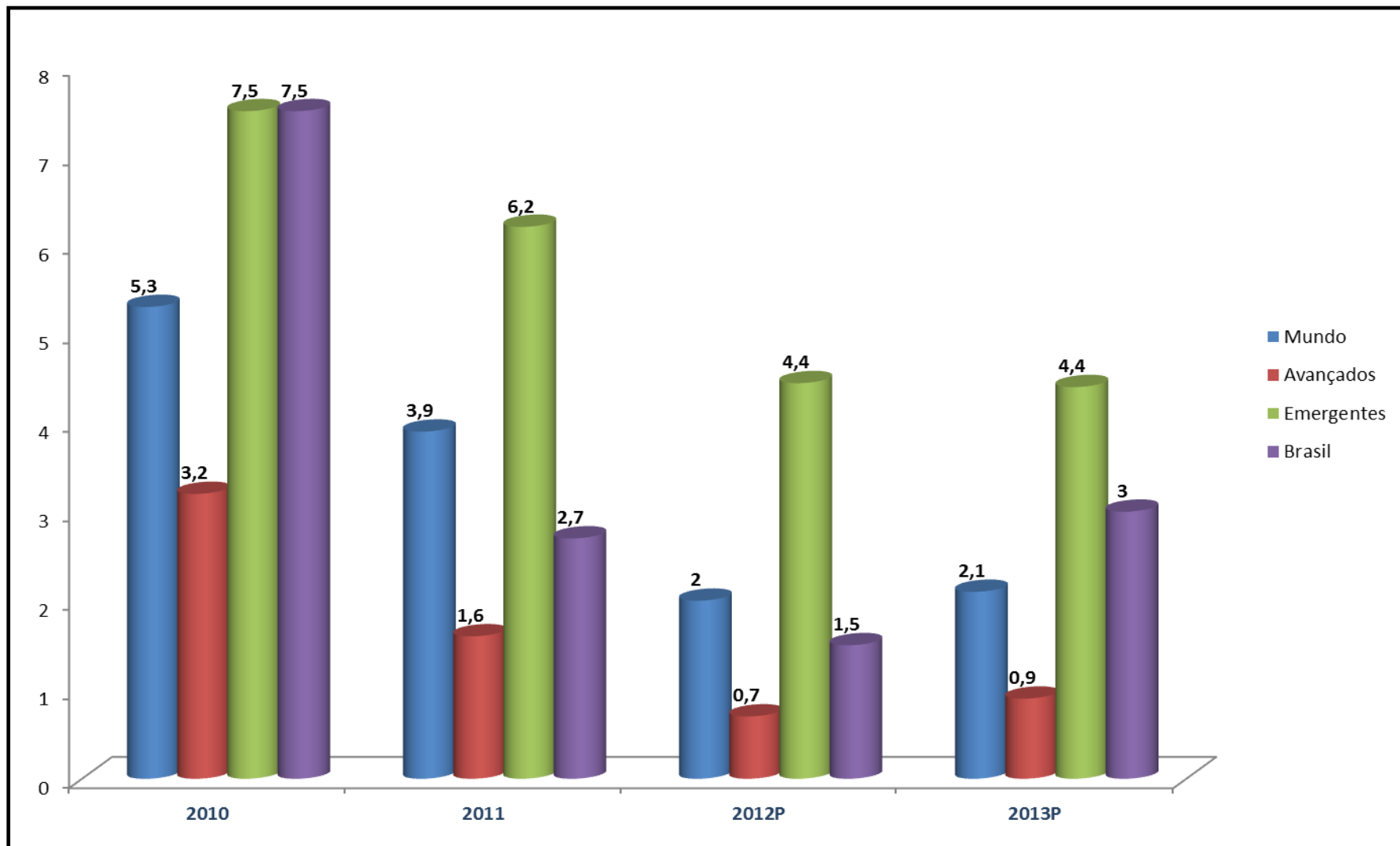
A REALIDADE EMPRESARIAL PORTUGUESA

O ECOSISTEMA EMPREENDEDOR NACIONAL

A IMPORTANCIA DOS BUSINESS ANGELS

CONCLUSÃO

PIB Mundial e Regiões: Projeções



BA EM PORTUGAL PARA FINANCIAR A “NEXT” INSTAGRAM



620M

Instagram's founders from left, Mike Krieger and Kevin Systrom.



Chris Sacca



baseline
VENTURES



BENCHMARK
CAPITAL

138 x

Adam
d'Angelo



33 x

Jack
Dorsey



250K + 250K = 69 Milhões USD

**Não podemos deixar de acreditar
que é possível encontrar
oportunidades ...principalmente em
Portugal!!!**

**BUSINESS ANGELS
Club**

Francisco Banha

fbanha@gesbanha.com

twitter : fbanha

gesbanha.blogs.sapo.pt

www.fnaba.org

www.wbaa.biz

www.eban.org



NÃO DESISTA NUNCA

